

LEITUNG ONLINE-MARKETING/VERTRIEB IT-DIENSTLEISTUNGEN & PRODUKTE (M/W/D)

Wir suchen eine Vertriebsleitung für den Aufbau unseres Online-Marketing- und Vertriebsteams. Überzeugen Sie uns, indem Sie für uns anhand unserer dargestellten Produkte und Dienstleistungen auf der Homepage eine ganzheitliche Vertriebsstrategie mit Online-Marketing- und Vertriebsmaßnahmen im Bewerbungsgespräch für ein Produkt vorstellen.

WER WIR SIND

Technologiebegeisterung und Kundenorientierung sind die Antriebsfedern unserer Innovationskraft. Individuell, dynamisch und flexibel sind die Prinzipien, nach denen wir arbeiten. Das spiegelt sich sowohl in unseren Apps und Web-Lösungen als auch in der Diversität unseres Teams wider. Flexible Arbeitszeiten und eine Open-door-Kultur bieten Raum für eigenverantwortliches und zugleich kollegiales Arbeiten.

WAS WIR VON IHNEN ERWARTEN

- Aufbau unseres Vertriebsteams
- Konzeption und Umsetzung von Online-Marketing- und Vertriebsmaßnahmen zur Vertriebsunterstützung
- Entwicklung unserer Produkte und Dienstleistungen mit begleitenden Marketing- und Vertriebsmaßnahmen auf allen Kanälen
- Organisation von Messen national und international
- Planung und Durchführung von Marketingmaßnahmen und Social Media-Aktivitäten (LinkedIn, Instagram etc.)
- Weiterentwicklung unseres Kundenstamms, Netzwerken und Partnern

WAS SIE FÜR DIE STELLE MITBRINGEN

- Sie verfügen über langjährige Erfahrung als Vertriebsleitung im IT-Umfeld
- Sie bringen Erfahrungen im Online-Marketing/Vertrieb mit und Plattformen wie Google Ads, HubSpot etc. sind Ihnen vertraut
- Sie besitzen sehr gute analytische, strategische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Sie sprechen, schreiben und präsentieren in Deutsch und Englisch verhandlungssicher
- Sie verfügen über exzellente kommunikative Fähigkeiten mit authentisch sympathischem Auftreten und sozialen Kompetenzen
- Sie haben einen PKW-Führerschein für Reisetätigkeiten

WAS WIR IHNEN BIETEN

- Eine spannende Führungsaufgabe mit hoher Eigenverantwortlichkeit und vielseitigen Herausforderungen
- Vielfältiges IT-Produkt- und Leistungsportfolio mit Potenzial
- Ein sicherer Arbeitsplatz mit State-of-the-Art-Equipment in der Metropolregion Rhein-Neckar
- Verantwortungsvolle Tätigkeit in mittelständischer Atmosphäre mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden und mehrfach prämierten Unternehmen
- Flexible Arbeitszeiten
- Attraktive Vergütung
- Betriebliche Altersversorgung
- Dienstwagen, auch für private Nutzung

Sie haben sich auf unserer Webseite umgesehen und das Potenzial für Ihre Aufgabe sofort erkannt?

Bewerben Sie sich jetzt unter Angabe der Job ID **VT-12022**.

0621 - 5200 78 234
karriere@fasihi.net

